



MR

Bibliotekscentralen

Att.: Hr. Afdelingschef Jørgen Rishøj

Skodsborg, den 30/08/88

Hermed returneres forhandleraftale med vor underskrift, vi ser frem til et frugtbart samarbejde angående DataFlex.

Med venlig hilsen
Eurosoft Danmark Aps

Frank Jensen



FORHANDLERAFTALE

(DataFlex)

Hermed indgås mellem

Bibliotekscentralen Tempovej 7-11 2750 Ballerup

i det følgende kaldet forhandleren, og

Eurosoft Danmark Aps
Skodsborg Strandvej 151
2942 Skodsborg

i det følgende kaldet Eurosoft, nærværende aftale omkring forhandling af DataFlex og tilhørende utilities.

- 1) Det er forhandlerens hensigt at aftage DataFlex-produkter fra Eurosoft til en faktureret værdi af minimum dkr. 50.000,- i perioden 1. juli 1988 til 30. juni 1989. Værdien forstås som det udfakturerede beløb minus enhver form for rabat. Overskrides dette beløb, krediteres forhandleren den for lidt ydede rabat og opnås dette beløb ikke, efterfaktureres forhandleren den for meget ydede rabat. I begge tilfælde ifølge "Rabatskala for forhandleraftale", bilag 1.
- 2) Eurosoft forpligter sig til at levere DataFlex til følgende priser:

Listepris minus 30%

DataFlex runtimelicenser til mikrodatamater leveres dog til:

Listepris minus 60%

På øvrige produkter, herunder kurser, ydes ingen rabat. Disse medregnes dog i det udfakturerede beløb.

- 3) Minimumsleverancer for runtimeicenser til mikrodatamater er 5 stk. pr. leverance ved nuværende rabattrin. Ved mindre leverancer korrigeres rabatten i overensstemmelse med de ifølge bilag 1 anførte minimumskvantiteter og rabatsatser. Eurosoft leverer runtimeicenser excl. dokumentation. Den del af dokumentationen, der vedrører runtimeicensens brugerprogrammer, kan frit kopieres og modificeres med henblik på videre levering til købere af runtimeicenser. Forhandleren kan kun videresælge runtimeicenser, når forhandleren eller køberen er i besiddelse af en udviklingslicens til det pågældende operativsystem.
- 4) Forhandleren forpligter sig til at overholde de til enhver tid aftalte licensbetingelser for DataFlex-produkter, herunder specielt at sikre at enhver slutbruger har underskrevet en licensaftale, der minimum har samme omfang som den til enhver tid gældende licensaftale fra Eurosoft. Yderligere har forhandleren pligt til at underrette Eurosoft i tilfælde af konstateret misbrug.
- 5) Eurosoft forpligter sig til at understøtte forhandleren med svar på relevante spørgsmål angående de leverede produkter jævnfør disses licensbetingelser samt at arrangere relevante kurser i brugen af DataFlex-produkter. Derudover vil Eurosoft tilbyde forhandleren opdatering til nyeste versioner af DataFlex.
- 6) Forhandleren forpligter sig til at opretholde kompetence til support af egne kunder med assistance ved installation, betjening og systemudvikling. I de tilfælde, hvor Eurosoft skønner, at forhandleren ikke besidder den fornødne kompetence vedr. både DataFlex og de operativsystemer, hvortil forhandleren ønsker at levere DataFlex udviklingslicenser, kan forhandleren kun videresælge DataFlex udviklingslicenser, hvis køberen på foranledning af forhandleren indgår separat serviceaftale med Eurosoft.
- 7) Aftalen træder i kraft den 1. juli 1988 og løber indtil den 30. juni 1989. Dette gælder dog ikke pkt. 4, der er uopsigeligt. I tilfælde af væsentlig misligholdelse fra en af parterne kan aftalen dog opsiges skriftligt af en af parterne med 1 måneds varsel.
- 8) Betalingsbetingelser er netto 8 dage og Eurosoft forbeholder sig ret til at kræve bankgaranti før leverance. Eurosoft vil ved forsinket betaling tilskrive rente med 1,5% pr. påbegyndt måned. Eurosoft forbeholder sig ret til at tilbagetrække den ydede rabat ved betalingsforsinkelse udover 30 dage.

- 9) Kontraktens rettigheder og pligter kan ikke overdrages til trediemand uden explicit samtykke fra Eurosoft. Dette gælder også ved firmaoverdragelse, firmadeling, konkurs og lignende hos forhandleren.
- 10) Alle oplysninger vedrørende brugere af de systemer og licenser, der leveres af forhandleren, behandles af Eurosoft som strengt fortrolige. Ligeså skal forhandleren behandle teknisk/kommerciel information af intern art strengt fortroligt. Disse pligter gælder også efter kontraktens eventuelle ophør.
- 11) Nærværende aftale udgør hele aftalen vedrørende samarbejdet. Alle tidligere indgåede aftaler annulleres hermed og alle senere ændringer/tilføjelser er først gyldige efter parternes skriftlige accept, ligesom også opsigelse skal afgives skriftligt.
- 12) Såfremt der opstår uoverensstemmelse mellem parterne om nærværende aftale, kan hver af parterne kræve sådan uoverensstemmelse afgjort endeligt ved voldgift efter danske regler. Voldgiftsretten udpeges da af præsidenten for Østre Landsret, idet formanden skal opfylde betingelserne for at være dommer, og parterne kan afgive indstilling om de to andre sagkyndige medlemmer.
- 13) Ved nærværende aftales bortfald ændres forhandlerens rettigheder vedrørende vedligeholdelse af de tidligere leverede systemer til brugere ikke.

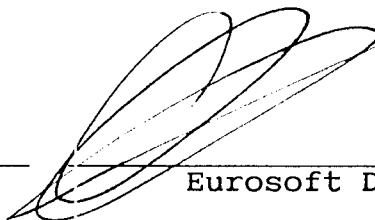
Ovenstående aftale indgås hermed af parterne.

Ballerup, den 26/8-1988

Skodsborg, den 29/8-88



Bibliotekscentralen



Eurosoft Danmark Aps



Bilag 1.

Rabatskala for forhandleraftale:

Aftaleperiodens nettoomsætning ('000 dkr)	Generel rabat	Specialrabat på runtimelicenser til mikrodatamater	Minimums- kvantitet pr. lev.
0 - 25	30%	30%	1
25 - 50	30%	45%	1
50 - 100	30%	60%	5
100 - 250	35%	65%	10
250 - 450	40%	70%	15
450 -	45%	75%	25

På leverancer med mængderabat opnår forhandleren højst 30% rabat.

Med mikrodatamater forstås:

Datamater med operativsystemerne: DOS, CCPM, XENIX samt PC-netværk.

15.10.88 / JR

Dele af den support aftale

I forbindelse med ændringer i Eurosofts organisation er der samtidig foretaget en række administrative ændringer vedr. forhandlerbetingelser og support.

For at få tilgængeligt et fleksibelt dolt i
 udviklingen:

• I Danmark demonstrere og installere DataFlex
 • Skal lages fire DataFlex-evalueringspakke (fuld version, som har begrænsning på 50 poster)

• Udviklingslicens

• Skal kunne yde fuld support af egne kunder

• Skal have udviklingslicens

• Skal have support-aftale

• Skal have mindst én person, der har Dataflex-programmering licens

Der er ikke noget krav om at softwarehuse skal have en udviklingspakke.

Fælles betingelser:

• Der skal indgås volumen-aftale (Er indgået. Giver os forhandler rabat)

• Bibliotekcentralen

Fra 1. oktober 1988 ændres den support, vi hidtil har kunnet få, med hensyn til tegnet en support-aftale.

Den har defineret aftaleperioden således, at den for os først vil udløbe betraget fra 1.7.1989.

For nye og eks. forhandlere er der gratis support i indeværende og næste kontraktperiode, men derefter er der tale om årlig service-avgift, som betragtes

• Grundbeløb

• 10 % af listepriis på den udviklingsversion, man ønsker support på.

I vores tilfælde ser regnestykket sådan ud:

Grundbeløb	kr.	2500,00	
10% af 19500	kr.	1950,00	(hvis vi kun ønsker support på "Partnerversionen")
I alt	kr.	4450,00	

Hvis der ønskes support til PC-DOS eller andre versioner også, skal der tillægges 10% af de pågældende versioners pris (udviklingsversionen).

Fordelene ved at have en support-aftale er

• Rask levering til nye versioner til 1/2 pris

• Der gives besked direkte om nye funktioner/fejl/programmerings tips

Aftalen kan opsiges med 3 måneders varsel til aftaleperiodens

udløb, men forlænges ellers for 12 måneder til videre.

Denne supportaftale vil det kunne blive meget vanskeligt at dække alle de fejlmuligheder, der kan opstå hos kunderne - og i forbindelse med vores egen programmering, hvor der kan være uokumenterede fejl/uhensigtsmæssigheder i forbindelse med fremtiden. P.t. kan vi hente en del hjælp hos Beyerhøbe og Moe, såvel på generelle Dataflex-spørgsmål som på vores egne programmer, men der er ingen garanti for at denne kontakt kan fortsætte uendeligt (og i øvrigt betaler vi jo også mere eller mindre direkte for denne hjælp).

Efter drøftelse i BUA er der enighed om, at det er nødvendigt at indgå denne aftale.

Det foreslås, at det bliver Belling, der anføres som kontaktperson, idet de oplysninger, der vil blive fremsendt vil være tekniske

Eurosoft

Kopi til

TS
EB
PBi
JR

Original → KAW

Bibliotekscentralen
Att.: Tommy Schumacher

Tempovej 7-11

2750 Ballerup

Skodsborg, den 04/11/88

Vedr.: Supportaftale

med MS-DOS version.

Hermed returnerer vi supportaftale med vor underskrift.

Vi vil fremover gøre vort bedste for at betjene Dem, i håb om godt udbytte af vores DataFlex samarbejde.

Med venlig hilsen
Eurosoft Danmark ApS

Frank Jensen

Jeg ved ikke hvem for vi ikke har fejl partner kontakt
retur?

Det var en fejl. Den fremsendes.

Hermed tegnes service-aftale til DataFlex-licens nr.

106376

Firma	<u>Bibliotekscentralen as</u>
Adresse	<u>Tempovej 7-11</u>
	<u>2750 Ballerup</u>
Telefon	<u>02-974000</u>
Kontaktperson	<u>Eigil Balling</u>
	<u>(kun ovenst. kan rekvirere aftalens ydelser)</u>

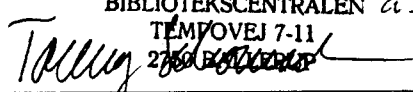
Startdato:	1. juli 1989
------------	--------------

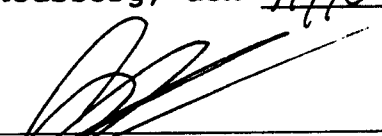
Årlig serviceafgift:	
Grundbeløb:	kr. 20500,XX
10% af listepriis	kr. 1.990,-
Ialt	kr. 1.990,-
Hvis aftalen tegnes i forbindelse med køb af ovenstående DataFlex-licens er serviceafgiften for de første 12 mdr.:	
50% af normalafgiften	kr. 0

Med parternes underskrift indgås aftalen på omstående betingelser.

Ballerup, den 27.10.1988

Skodsborg, den 31/10-88

BIBLIOTEKSCENTRALEN as
 TEMPOVEJ 7-11
 2750 BALLERUP

 som kunde


 Microsoft Danmark Aps

DataFlex-forhandler:



Bibliotekscentralen
Att.: Tommy Schumacher

Tempovej 7-11

2750 Ballerup


Skodsborg, den 23/11/88

Vedr.: Supportaftale

Hermed returnerer vi supportaftale med vor underskrift.

Vi vil fremover gøre vort bedste for at betjene Dem, i håb om
godt udbytte af vores DataFlex samarbejde.

Med venlig hilsen
Eurosoft Danmark ApS

A handwritten signature in black ink, appearing to be "Frank Jensen", written over a horizontal line. The signature is stylized and somewhat abstract.

Frank Jensen

Hermed tegnes service-aftale til DataFlex-licens nr.

15827

Firma	<u>Bibliotekscentralen as</u>
Adresse	<u>Tempovej 7-11</u>
	<u>2750 Ballerup</u>
Telefon	<u>02-974000</u>
Kontaktperson	<u>Eigil Balling</u> (kun ovenst. kan rekvirere aftalens ydelser)

Startdato:

1. juli 1989

Årlig serviceafgift:

Grundbeløb:	kr. 2.500,-
10% af listepris	kr. 1.990,-
Ialt	kr. 4.490,-

Hvis aftalen tegnes i forbindelse med køb af ovenstående DataFlex-licens er serviceafgiften for de første 12 mdr.:

50% af normalafgiften kr. 0

Med parternes underskrift indgås aftalen på omstående betingelser.

Ballerup, den 27.10.1988

Skodsborg, den 23/10/88

BIBLIOTEKSCENTRALEN a.s.

TEMPOVEJ 7-11

2750 BALLERUP

som kunde

Microsoft Danmark Aps

DataFlex-forhandler:



Beyerholm & Moe ApS
Skovlytoften 26
2840 Holte

Kopi til M K&W

Att.: Erik Beyerholm

Område	Sagsnr.	Dato	Mærke
		6. april 1989	TS/ANH

Vedr.: Dataflex-systemer

For god ordens skyld fremsendes hermed et kortfattet resume af vor samtale hos jer den 29/3-89.

Samarbejde:

- Al kontakt mellem Bibliotekscentralen (BC) og B&M sker via BUA (udviklingsafdelingen).

Kontaktpersoner:

BC: Tommy Schomacker, Peter Binderup, Eigil Balling.

B&M: Erik Beyerholm, Sture Andersen.

Specielt vedrørende aftalemæssige forhold:

BC: Tommy Schomacker

B&M: Erik Beyerholm

Fakturering:

Sker til Tommy Schomacker.

Opgørelse sker som hidtil på følgende områder:



- BC-indkøb
- BC-fjernlån
- BC-hjemkald
- Bogen kommer
- Diverse

- Hos BC har vi opdelt arbejdet således:

BUA:

- Teknisk support, herunder installationstekniske forhold og release-administration.
- Koordinering og planlægning af udvikling/vedligeholdelse, herunder teknisk dokumentation.

Forlagsafdeling:

- Markedsføring og salg.
- Opsamling og koordinering af ændringsønsker.
- Primær kundekontakt, herunder spørgsmål om systemernes brug.
- Koordinering af udarbejdelse og vedligeholdelse af brugervejledninger.

Hardware m.v.:

BC har et ønske om at kunne levere systemerne under DOS og UNIX på Partner, PC'er og Intelbaserede UNIX-maskiner.

Der er også konkrete planer om at kunne levere systemerne til DDE's Supermax.

Ifølge supportaftale vil BC udarbejde krav til hardwarekonfiguration.

Teknisk dokumentation:

Der skal tilvejebringes en tilfredsstillende dokumentation af de enkelte systemer:



- Funktionsoversigt
 - programoversigt
 - registeroversigt
 - kortfattet beskrivelse

Drøftes mellem Sture Andersen og Peter Binderup.

Kildefiler og releases:

- Så snart nye arbejdsgange er indført, skal originalversion opbevares hos BC.
- BC overvejer at anskaffe 'Carboncopy', for at lette udviklingssamarbejdet.
- Peter Binderup udarbejder (i samråd med Sture Andersen) en plan for administration af release- og arbejdsversioner.

Fjerndiagnostisering:

BUA overvejer, hvorledes teknisk support kan varetages.

DOS: Carboncopy

CDOS: CTTY

Diverse aktuelle tekniske problemer:

- Dataflex 2.2 og 2.3.
- Tegnsæt
- Printerkoder
- Flerbrugersystemer

Med venlig hilsen

Tommy Schomacker

Kopi til: Sture Andersen

Eigil Balling, Peter Binderup



JR.

Bibliotekscentralen

Att.: Jørgen Rishøj

Tempovej 7-11

2750 Ballerup

Skodsborg, den 04/08/89

Hermed returneres Deres eksemplar af DataFlex volumenaftalen forsynet med vor underskrift.

Vi benytter lejligheden til at takke for det gode samarbejde, vi har haft indtil nu, og udtrykker ønsket om en fortsættelse heraf i tiden fremover.

Med venlig hilsen
Eurosoft Danmark ApS


Lone Hansen

Bilag.



V O L U M E N A F T A L E

(DataFlex)

Hermed indgås mellem

Bibliotekscentralen
Tempovej 7-11
2750 Ballerup

i det følgende kaldet kunden, og

Eurosoft Danmark Aps
Skodsborg Strandvej 151
2942 Skodsborg

i det følgende kaldet Eurosoft, nærværende aftale omkring køb af DataFlex og tilhørende utilities.

- 1) Det er kundens hensigt at aftage DataFlex-produkter fra Eurosoft til en faktureret værdi af minimum dkr. 50.000,- i perioden 1. juli 1989 til 30. juni 1990. Værdien forstås som det udfakturerede beløb minus enhver form for rabat. Overskrides dette beløb, krediteres kunden den for lidt ydede rabat og opnås dette beløb ikke, efterfaktureres kunden den for meget ydede rabat. I begge tilfælde ifølge "Rabatskala for volumenaftale", bilag 1.
- 2) Eurosoft forpligter sig til at levere DataFlex til følgende priser:

Listepris minus 30 %

DataFlex runtimelicenser til mikrodatamater leveres dog
til:

Listepris minus 60 %

På øvrige produkter, herunder kurser, ydes ingen rabat. Disse medregnes dog i det udfakturerede beløb.



- 3) Minimumsleverancer for runtimelicenser til mikrodatamater er 5 antal stk. pr. leverance ved nuværende rabattrin. Ved mindre leverancer korrigeres rabatten i overensstemmelse med de ifølge bilag 1 anførte minimumskvantiteter og rabatsatser. Eurosoft leverer runtimelicenser excl. dokumentation. Den del af dokumentationen, der vedrører runtimelicensens brugerprogrammer, kan frit kopieres og modificeres med henblik på videre levering til købere af runtimelicenser. Kunden kan kun videre sælge runtimelicenser, når kunden, slutbrugeren eller disses samarbejdspartner er i besiddelse af en udviklingslicens til det pågældende operativsystem.
- 4) Kunden forpligter sig til at overholde de til enhver tid aftalte licensbetingelser for DataFlex-produkter, herunder specielt at sikre at enhver slutbruger har underskrevet en licensaftale, der minimum har samme omfang som den til en hver tid gældende licensaftale fra Eurosoft. Yderligere har kunden pligt til at underrette Eurosoft i tilfælde af konstateret misbrug.
- 5) Eurosoft arrangerer relevante kurser i brugen af DataFlex-produkter samt støtter kunden i salgsarbejdet.

Kunden forpligter sig til konstant at have mindst een medarbejder, der har gennemført Eurosofts kursus, "DataFlex programmering".
- 6) Kunden forpligter sig til at opretholde kompetence til at yde fuld support af egne kunder. Supporten omfatter installation af DataFlex samt afklaring af problemer vedrørende systemudvikling og egne applikationer. Kunden skal besidde eget udviklings-system med support-aftale.
Hvis kunden skønnes ikke at besidde den fornødne kompetence vedrørende DataFlex og de operativsystemer, hvortil der leveres DataFlex udviklingslicenser, skal der formidles supportaftale mellem Eurosoft og slutbruger.
- 7) Aftalen træder i kraft den 1. juli 1989 og løber indtil den 30. juni 1990. Dette gælder dog ikke pkt. 4, der er uopsigeligt. I tilfælde af væsentlig misligholdelse fra en af parterne kan aftalen dog opsiges skriftligt af en af parterne med 1 måneds varsel.

Eurosoft


- 8) Betalingsbetingelser er netto 8 dage og Eurosoft forbeholder sig ret til at kræve bankgaranti før leverance. Eurosoft vil ved forsinket betaling tilskrive rente med 1,5% pr. påbegyndt måned. Eurosoft forbeholder sig ret til at tilbagetrække den ydede rabat ved betalingsforsinkelse udover 30 dage.
- 9) Kontraktens rettigheder og pligter kan ikke overdrages til trediemand uden explicit samtykke fra Eurosoft. Dette gælder også ved firmaoverdragelse, firmadeling, konkurs og lignende hos kunden.
- 10) Alle oplysninger vedrørende brugere af de systemer og licenser, der leveres af kunden, behandles af Eurosoft som strengt fortrolige. Ligeså skal kunden behandle teknisk/kommerciel information af intern art strengt fortroligt. Disse pligter gælder også efter kontraktens eventuelle ophør.
- 11) Nærværende aftale udgør hele aftalen vedrørende samarbejdet. Alle tidligere indgåede aftaler annulleres hermed og alle senere ændringer/tilføjelser er først gyldige efter parternes skriftlige accept, ligesom også opsigelse skal afgives skriftligt.
- 12) Såfremt der opstår uoverensstemmelse mellem parterne om nærværende aftale, kan hver af parterne kræve sådan uoverensstemmelse afgjort endeligt ved voldgift efter danske regler. Voldgiftsretten udpeges da af præsidenten for Østre Landsret, idet formanden skal opfylde betingelserne for at være dommer, og parterne kan afgive indstilling om de to andre sagkyndige medlemmer.
- 13) Ved nærværende aftales bortfald ændres kundens rettigheder vedrørende vedligeholdelse af de tidligere leverede systemer til brugere ikke.

Ovenstående aftale indgås hermed af parterne.

Ballerup, den 5.8.1989 Skodsborg, den 4/8-89

Jørgen Rischj

Bibliotekscentralen


Eurosoft Danmark Aps



Bilag 1.

Rabatskala for volumenaftale:

Aftaleperiodens nettoomsætning (1000 dkr)	Rabat på DataFlex	Specialrabat på runtimelicenser til mikrodatamaterpr. lev. af	Minimums- kvantitet
mikro r/t.			
0 - 25	30%	30%	1
25 - 50	30%	45%	1
50 - 100	30%	60%	5
100 - 250	35%	65%	10
250 - 450	40%	70%	15
450 -	45%	75%	25

Med mikrodatamater forstås:

Datamater med operativsystemerne: DOS, CCPM, XENIX samt PC-netværk.



Bibliotekscentralen

Att.: Jørgen Rishøj

Tempovej 7-11

2750 Ballerup

Skodsborg, den 20/12/89

Hermed returneres Deres eksemplar af forhandleraftalen forsynet med vor underskrift.

Vi ser frem til et frugtbart samarbejde angående DataFlex og står gerne til Deres disposition, såfremt De har eventuelle spørgsmål m.v.

Med venlig hilsen
Eurosoft Danmark ApS

Frank Østergaard Jensen

Bilag.



FORHANDLERAFTALE

Hermed indgås mellem

**Bibliotekscentralen
Tempovej 7-11
2750 Ballerup**

i det følgende kaldet kunden, og

**Eurosoft Danmark Aps
Skodsborg Strandvej 151
2942 Skodsborg**

i det følgende kaldet Eurosoft, nærværende aftale omkring køb af følgende produkter fra Eurosoft:

1) OMFANG

- Aftalen omfatter nedenstående produkter:
- DataFlex
 - Tillægsprodukter (ikke applikationer) til DataFlex

2) KUNDENS FORPLIGTELSE

Kunden skal besidde eget udviklingsystem og have indgået supportaftale med Eurosoft.

Kunden forpligter sig til at opretholde kompetence til at yde fuld support af egne kunder. Supporten omfatter installation af DataFlex samt afklaring af problemer vedrørende systemudvikling og egne applikationer.

Kunden forpligter sig til at overholde de til enhver tid aftalte licensbetingelser for DataFlex-produkter, herunder specielt at sikre at enhver slutbruger har underskrevet en licensaftale, der minimum har samme omfang, som den til enhver tid gældende licensaftale fra Eurosoft. Yderligere har kunden pligt til at underrette Eurosoft i tilfælde af konstateret misbrug.



Eurosoft arrangerer relevante kurser i brugen af DataFlex-produkter samt støtter kunden i salgsarbejdet, og kunden forpligter sig til konstant at have mindst een medarbejder, der har gennemført Eurosofts kursus, "DataFlex programmering" eller har tilsvarende programmeringserfaring i DataFlex.

Kunden forpligter sig til at behandle teknisk/kommerciel information af intern art strengt fortroligt. Denne pligt gælder også efter aftalens eventuelle ophør.

Ved nærværende aftales ophør ændres kundens forpligtelser vedrørende vedligeholdelse af de tidligere leverede systemer til brugere ikke.

3) RABATTER

Eurosoft fakturerer kunden til de til enhver tid gældende priser for de i punkt 1 nævnte produkter. På disse priser ydes en rabat, hvis størrelse fastlægges ved periodens start ud fra kundens nettokøb excl. moms i den foregående aftaleperiode. Hvis kundens køb i den indeværende aftaleperiode overstiger den nettoomsætning, der ligger til grund for rabattens størrelse, udløser dette automatisk den højere rabat, som det fremgår af bilag 1 "Forhandlerrabatter".

Såfremt Eurosoft ønsker at forhøje priserne på de i punkt 1 nævnte produkter, har kunden krav på 3 måneders varsel herom. Ligeledes har kunden krav på 3 måneders varsel, hvis Eurosoft ønsker at ændre de i bilag 2 nævnte rabatsatser.

4) BETALINGSVILKÅR

Betalingsbetingelser er **8 dage netto**. Eurosoft forbeholder sig ret til at kræve bankgaranti før leverance. Eurosoft vil ved forsinket betaling tilskrive rente med 1,5% pr. påbegyndt måned. Ved betalingsforsinkelse udover 30 dage forbeholder Eurosoft sig ret til at efterfakturere den ydede rabat.

5) AFTALETID

Aftalen træder i kraft den **1. december 1989** og løber indtil den **30. Juni 1990** og forlænges derefter automatisk med en ny 12 måneders periode. Aftalen kan af hver af parterne opsiges skriftligt med 3 måneders varsel til udløb af en aftaleperiode.

I tilfælde af væsentlig misligholdelse fra en af parterne kan aftalen opsiges skriftligt med øjeblikkelig virkning.

Aftalens rettigheder og pligter kan ikke overdrages til trediemand uden skriftligt samtykke fra Eurosoft. Dette gælder også ved firmaoverdragelse, firmadeling, konkurs og lignende hos kunden.

Nærværende aftale udgør hele aftalen vedrørende køb af DataFlex og tillægsprodukter til DataFlex. Alle tidligere indgåede aftaler annulleres hermed, og alle fremtidige ændringer/tilføjelser er først gyldige efter parternes skriftlige accept.

Såfremt der opstår uoverensstemmelse mellem parterne om nærværende aftale, kan hver af parterne kræve sådan uoverensstemmelse afgjort endeligt ved voldgift efter danske regler. Voldgiftsretten udpeges da af præsidenten for Østre Landsret, idet formanden skal opfylde betingelserne for at være dommer, og parterne kan afgive indstilling om de to andre sagkyndige medlemmer.

Ovenstående aftale indgås hermed af parterne.

Kårlise ApS, den 19.12.89

Skodsborg, den 20/12-89

Jørgen Nielsen
Bibliotekscentralen 4/s


Eurosoft Danmark ApS



Bilag 1

*FORHANDLERRABATTER
DataFlex og tillægsprodukter til DataFlex*

Fra 1. december 1989 gælder følgende rabatsatser:

<i>Foregående aftaleperiodes fakturerede omsætning excl. moms</i>	<i>Rabat</i>
<i>0 - 100.000</i>	<i>30%</i>
<i>100.001 - 250.000</i>	<i>35%</i>
<i>250.001 - 450.000</i>	<i>40%</i>
<i>450.000 -</i>	<i>45%</i>